

 DOORDASH

 GRUBHUB

Uber Eats

 GoDaddy™

 ChowNow

 Postmates

delivery.com

 ezcater

Device Leasing

デバイスリース概要書（日本語版）

INDEX

01	<i>Greetings</i> ご挨拶	—————	P3	06	<i>Price&Payment</i> 料金 & お支払い方法	—————	P9
02	<i>Our Team</i> 私たちのチーム	—————	P4	07	<i>Revenue Simulation</i> 収益シミュレーション	—————	P10
03	<i>Device Leasing Features</i> デバイスリースの特長	—————	P5	08	<i>Device Leasing Details</i> デバイスリース詳細	—————	P11
04	<i>Application Flow</i> お申し込みフロー	—————	P6	09	<i>Company Profile</i> 企業概要	—————	P12
05	<i>Frequently Asked Questions</i> よくあるご質問	—————	P7.8				

Food Delivery, Technology Leadership.

最先端の技術でフードデリバリー業界を牽引しています。

LARCH LANE PARTNERS LLCは、フードデリバリー業界において共通の価値観に基づき、デバイスリースサービスを前進させる強力な法的戦略を私たちの集合知を結集して構築してきました。

私たちは、顧客がその選択に確信を持てるよう、多様な視点と戦略的なアプローチを組み合わせ、お客様に必要な戦略を策定します。そして、最も重要な局面でお客様の成功を導くことで、信頼されるパートナーシップを築き上げます。

当社のクライアントには、数十年の歴史を持つ企業から、起業家のアイデアから生まれたベンチャー企業まで多岐にわたり、私たちはともに組織の成長、革新、イノベーション、そして業界をリードする企業への発展を目指しています。

Jason E. Stephens

Jason E. Stephens
Chief Executive Officer, Co-Founder



私たちは、フードデリバリー業界へのデバイスリースを中心に事業を展開する中で、ニューヨーク、ロンドン、東京に拠点を置き、クライアントおよび顧客のサポートを行っています。ネットワークを活かしたフレキシブルなソリューションと独自の視点を共有し、利益の追求、変革的な価値の創造を推進できるのが私たちのチームです。

NEW YORK office



Vinsent Hynes
Chief Investment Officer,
Equity Partner



Terry Manning
Chief Financial Officer,
Vice President



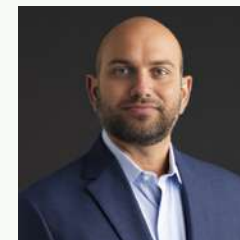
Dan Schwefel
Partner, Vice President



Jennifer Tambour
Partner, Chief Legal Officer



Ben Packwood
Partner,
Chief Strategy Officer



Alonso Golden
Chief Technology Officer



Kate Oleso
Chief Administrative Officer

LONDON office



Kolbein Kahkonen
Chief Operating Officer



Brian Healy
Senior Partner



Joanna Miles
Senior Partner



Erik Bishop
Managing Partner

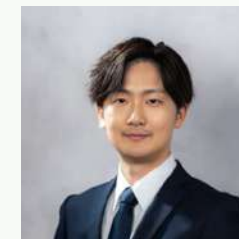
TOKYO office



Taisei Shimizu · 清水大成
General Manager



Hironori Matsuda · 松田浩則
Manager



Naoki Kawasaki · 川崎直樹
Sales Manager



Akira Ohno · 大野晃
Sales Manager

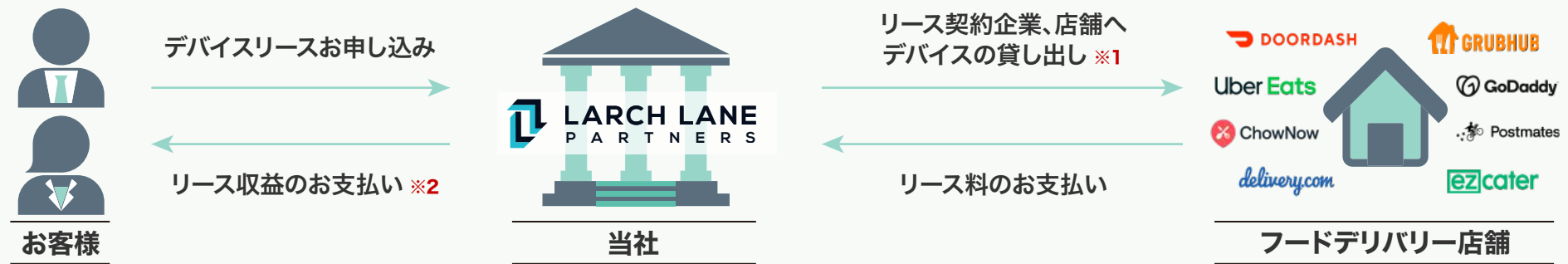


Ryohei Hayakawa · 早川涼平
Senior Manager



Ayaka Katayama · 片山綾香
Senior Manager

当社のデバイスリースは、2018年のリリース後、新型コロナウイルス感染症の世界的な流行など時代の変化を背景に需要が拡大し、大きな収益成長を続けています。現在、40%以上のマーケットシェアを獲得していますが、今後もさらなる拡大を目指しています。



※1... デバイスは、当社で一元管理となります。

※2... 1台につき、毎週、5,148円のリース収益となります。

当社のデバイスリースがお客様に選ばれる理由



毎週、定額のリース収益

お客様が保有するデバイスをフードデリバリー店舗へ貸し出すことで、1台につき、毎週、5,148円がリース収益としてお客様へ支払われます。



“万が一”にも保険対応

リース中のデバイスが、破損や故障、貸出店舗のリース料未払い等の事象が発生した場合も損害保険 ※3 が適用されお客様の収益は毀損しません。

※3... 損害保険会社 (PART V CAPITAL MANAGEMENT)



ご解約時、全額返金

お客様がデバイスを取得する際の取得費用は、購入費用ではなく、お預けいただく費用のため、お客様がご解約された際に取得費用全額が返金されます。

当社のデバイスリースに関するお問い合わせからリース収益のお受け取りまでの流れは下記のとおりです。
お申し込み方法についてのご質問などございましたら、お気軽にカスタマー窓口の担当者までご連絡ください。

デバイスリースお申し込みの流れ



お支払い方法は、「銀行振込」「クレジットカード決済」「仮想通貨払い」の3種類となります。

リース収益をお客様の銀行口座へお支払いする際は、決済代行会社(株式会社ユニオン)を通じたご対応となります。

デバイスリースに関するご質問がありましたら、お気軽にお問い合わせください。

Q 居住地がどこの国や地域でも利用できますか？

A 当社サービスのご利用において、現在は居住国カスタマー窓口を設けており、米国、英国、日本在住の方のみご利用いただけます。

Q 誰でもリース収益を得ることはできますか？

A ノウハウやスキルは一切必要なく、リース収益に個人差はありません。保有しているデバイス数に応じて、毎週、安定したリース収益を得ていただけます。

Q リース収益はどのように受け取るのでしょうか？

A リース収益は、原則、お客様の銀行口座へお振り込みになります。

Q 一度契約すると、いつまでリース収益が貰えますか？

A お客様がご解約をされない限り、リース収益は永年継続されます。

Q 何歳から契約ができますか？

A 居住国によって若干異なりますが、成人年齢の18歳以上になります。

Q 契約時に何が必要ですか？

A お名前、ご連絡先、メールアドレス、リース収益をお受け取りいただく銀行口座が必要です。
※KYC(身分証明書の提出)等の手続きは必要ありません。

Q デバイスの追加や解約は、いつでもできますか？

A いつでも可能です。追加契約時は、毎週金曜日締めにより翌週からリース収益が得られます。解約につきましては、5営業日以内にお支払いされた資金が全額返金されます。

Q デバイスが故障や返却されなかった場合はどうなりますか？

A そのような場合は、当社が加入している損害保険会社(PART V CAPITAL MANAGEMENT)により全額が保証されます。

<東京オフィス お問い合わせ> ※土曜、日曜、祝日は休業日となります。



電話番号
050-8895-1366



営業時間
12:00～19:00

料金プラン

デバイスリースでは、3つのプランをご用意しています。複数台同時にお申し込みいただくとお得にご利用いただけます。

プラン名	割引率	総額	1台単価	取得台数	毎週のリース収益
スタート START PLAN		198,000 円	198,000円	1台	5,148円
スタンダード STANDARD PLAN	7% お得	552,000 円	184,000円	3台	15,444円
アドバンス ADVANCED PLAN	11% お得	881,000 円	176,200円	5台	25,740円

お支払い方法

決済代行会社(株式会社ユニオン)を通じた銀行振り込みの他、クレジットカード決済、仮想通貨払いにも対応しています。

銀行振込

当社では、お客様からのご入金およびお客様へ収益のお支払いの際、決済代行会社(株式会社ユニオン)を通じてのお取引となります。

クレジットカード決済

下記のクレジットカードをご利用いただけます。



仮想通貨払い

下記の仮想通貨をご利用いただけます。

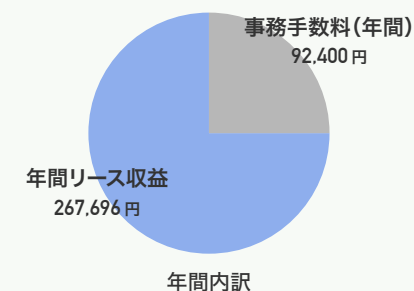


お客様がデバイス保有時にお受け取りいただけるリース収益の試算です。

スタートプラン年間リース収益

累計額	4週	8週	12週	16週	20週	24週	28週	32週	36週	40週	44週	48週	52週
	20,592 円	41,184 円	61,776 円	82,368 円	102,960 円	123,552 円	144,144 円	164,736 円	185,328 円	205,920 円	226,512 円	247,104 円	267,696 円

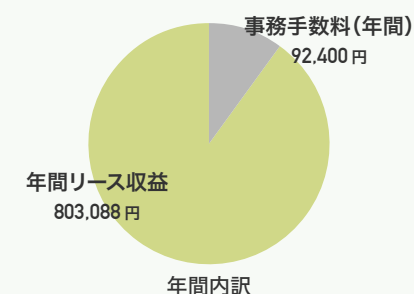
年間リース収益: 267,696 円 事務手数料(年間): 92,400 円 利益: 175,296 円



スタンダードプラン年間リース収益

累計額	4週	8週	12週	16週	20週	24週	28週	32週	36週	40週	44週	48週	52週
	61,776 円	123,552 円	185,328 円	247,104 円	308,880 円	370,656 円	432,432 円	494,208 円	555,984 円	617,760 円	679,536 円	741,312 円	803,088 円

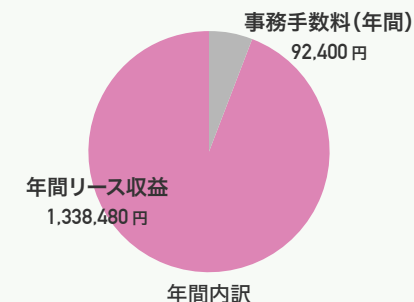
年間リース収益: 803,088 円 事務手数料(年間): 92,400 円 利益: 710,688 円



アドバンスプラン年間リース収益

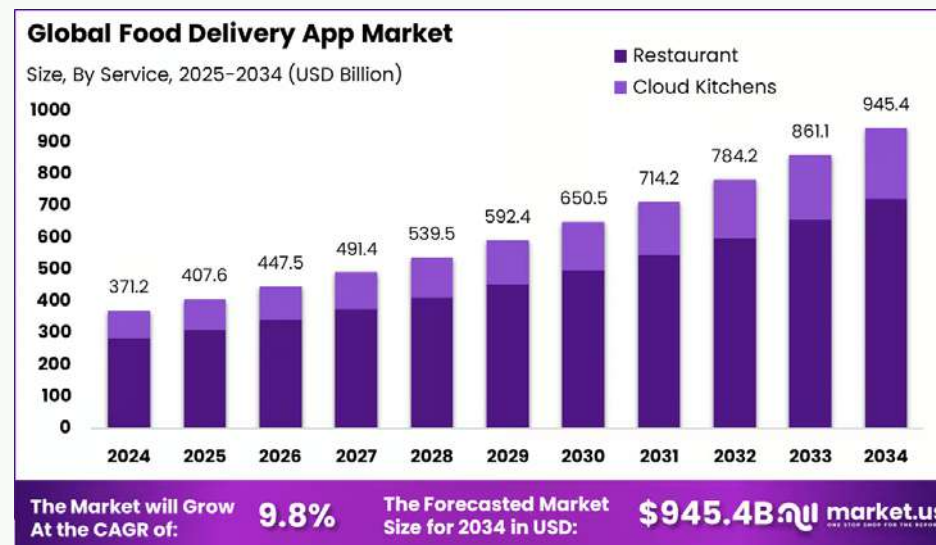
累計額	4週	8週	12週	16週	20週	24週	28週	32週	36週	40週	44週	48週	52週
	102,960 円	205,920 円	308,880 円	411,840 円	514,800 円	617,760 円	720,720 円	823,680 円	926,640 円	1,029,600 円	1,132,560 円	1,235,520 円	1,338,480 円

年間リース収益: 1,338,480 円 事務手数料(年間): 92,400 円 利益: 1,246,080 円

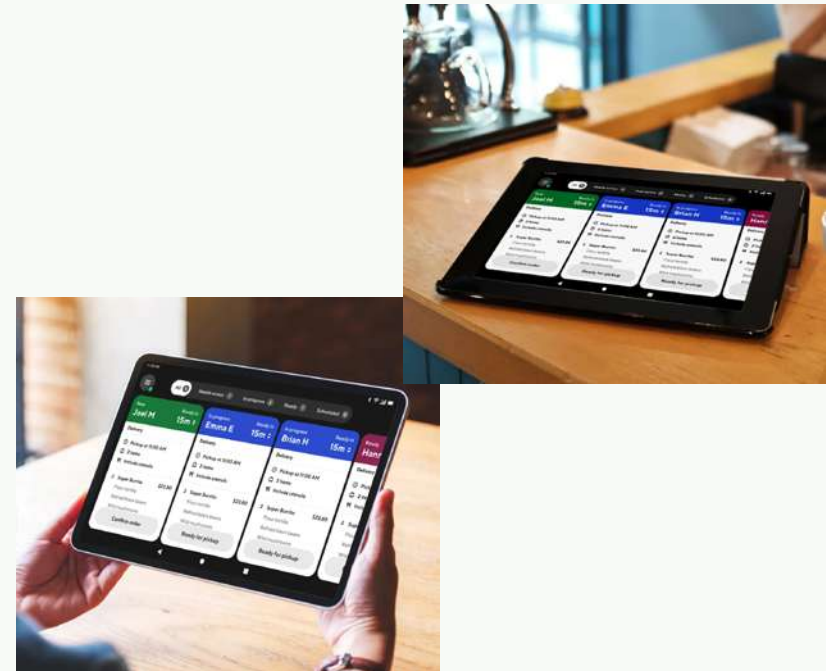


デリバリーリースは、既に40万台以上のデバイスを貸し出していますが、フードデリバリー業界は今後も著しく成長する産業と言えます。市場調査と分析を専門とするMarket.US公表データ(図)からも分かる通り、決して一過性の流行ではありません。その中で、店舗がオーダー受注の際に必要なデバイス(受注処理端末)を店舗ごとにカスタマイズし、専用デバイスとして貸し出す当社のデバイスリースもさらに需要は伸び続けることが明らかです。

フードデリバリー市場の市場規模推移



※Market.US (https://market.us/report/food-delivery-app-market/) より引用



Feature デバイスリースの特長

- **毎週収益、1台につき「5,148円」**
- **ご紹介で、デバイス「1台プレゼント」**
- **ご紹介で、事務手数料「永年無料」**

保有デバイス台数に応じて、毎週、定額のリース収益が支払われます。

デバイスリースをご紹介いただくと、ご紹介1名につきデバイス1台プレゼントされます。

1名ご紹介いただくと、事務手数料:月額7,700円(税込)が、永年無料となります。

【その他事項】 ●本サービスは、料金プランごとのデバイス取得費用の他、事務手数料:月額7,700円(税込)がお客様負担となります。
●本サービスは、居住国によって若干異なりますが、原則、18歳以上からお申し込みいただくことができます。



Website・ウェブサイト

【English】 <https://www.larch-lane.com/>
【Japanese】 <https://www.larch-lane.com/jp/>

CEO・最高経営責任者

Jason E. Stephens

設立年

1999年



NEW YORK office

Address : 575 Lexington Avenue,
New York, NY 10022

Phone : +1 (646) 585 4536

Email : cs@larch-lane.com

LONDON office

Address : 39th Floor, One, Canada
Square, London E14 5AB

Phone : +44 (7401) 263 511

Email : cs@larch-lane.com

TOKYO office

Address : 3-18-1, Kaigan, Minato-ku,
Tokyo 1080022

Phone : +81 (50) 8895 1366

Email : jp_cs@larch-lane.com

<東京オフィス お問い合わせ> ※土曜、日曜、祝日は休業日となります。



電話番号

050-8895-1366



営業時間

12:00~19:00

お問い合わせ

お問い合わせフォーム



お申し込み

お申し込みフォーム



※各ボタンを押していただくと入力フォームが開きます。