

MEDIA PRESS



THE WALL STREET JOURNAL

SUBSCRIBE

SIGN IN

EXCLUSIVE C-SUITE

LARCH LANE PARTNERS LLC sees growth in business amid COVID-19.

The food delivery industry is a gold mine. COVID-19 is helping to boost future business growth and market share.

By [Theo Francis](#) [Follow](#)

Jun. 11, 2020 9:00 pm ET

[Share](#) [AA](#) [Resize](#) [40](#)

[Listen](#) (2 min) [⋮](#)



June 11, 2020 - At the end of 2019, COVID-19, which originated in China, spread globally and became a pandemic. While the full extent of the disease is still unknown, people refrained from unnecessary contact and going out, leading to an increase in the use of food delivery services. Against this backdrop, device leasing, offered by LARCH LANE PARTNERS LLC, has once again attracted attention, garnering widespread attention through media outlets such as The Wall Street Journal.

The COVID-19 pandemic has enabled device leasing services to enter a growth zone, promising to provide value to even more users in the future. We hope that COVID-19 will be contained and that safety and security will return to the lives of people around the world as soon as possible.

###

2020年6月11日 - 2019年末、中国を発端に世界的に蔓延し、パンデミックを引き起こした新型コロナウイルス感染症。その全容が未だ解明されない中、人々が無用な接触や外出を控えたことでフードデリバリー利用の増加に繋がりました。それを背景に、LARCH LANE PARTNERS LLCが提供するデバイスリースは、改めて注目が集まる結果となり、The Wall Street Journal等のメディアを通じて多くの人の耳目を集めました。

デバイスリースサービスが、新型コロナウイルスのパンデミックを機に成長ゾーンに入り、今後より多くの利用者へ価値を提供できることが確約された状況といえますが、私たちは新型コロナウイルス感染症が収束し、1日も早く世界各国の人々の生活に安全と安心が訪れることを願っています。
